### Министерство образования и молодежной политики Свердловской области

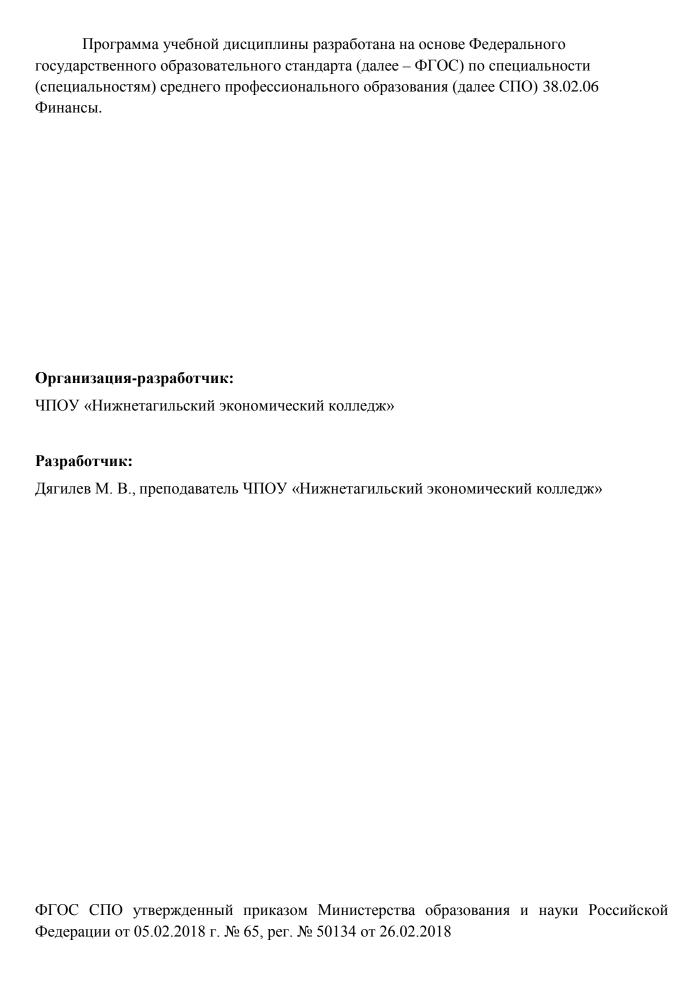
# Частное профессиональное образовательное учреждение «Нижнетагильский экономический колледж»

#### ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ

Сертификат cb a5 d2 4a 0e 7f f4 f8 5d 8e Действителен c 13.11.2023 по 13.11.2028 УТВЕРЖДАЮ: Директор ЧПОУ «Нижнетагильский экономический колледж» В.И. Маркова « 27 » февраля 2023 г.

## РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

# ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ для специальности –38.02.06 Финансы



## СОДЕРЖАНИЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	
«ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ»	4
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	5
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	9
4.КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	10

# 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ «ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ»

### 1.1. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы:

Учебная дисциплина «Психология общения» является обязательной частью общего гуманитарного и социально-экономического цикла примерной основной образовательной программы в соответствии с ФГОС по специальности 38.02.06 Финансы.

#### 1.2. Цель и планируемые результаты освоения дисциплины:

В рамках программы учебной дисциплины обучающимися осваиваются умения и знания.

Код	Умения	Знания	
пк, ок			
	- применять техники и приемы эффективного	- целей, структуры и средств	
	общения для решения разного рода задач в	общения;	
	профессиональной деятельности;	- психологических основ	
	- уметь искать необходимую информацию и	деятельности коллектива;	
OK01	системно анализировать ее для решения	психологических	
OK02	вопросов комфортного сосуществования в	особенностей личности;	
ОК03	группе;	- роли и ролевых ожиданий в	
ОК04	- находить разумные решения в конфликтных	общении;	
ОК06	ситуациях, используя различные виды и	- техник и приемов общения,	
ОК09	средства общения;	правил слушания;	
	- уметь организовывать работу коллектива и	- правил ведения деловой	
	команды; взаимодействовать внутри	беседы, деловых	
	коллектива;	переговоров, деловых	
	- грамотно применять вербальные и	дискуссий;	
	невербальные средства общения;	-механизмов	
	- применять техники слушания, тренировки	взаимопонимания в общении;	
	памяти и внимания;	источников, причин, видов и	
	- выявлять конфликтогены;	способов разрешения	
	- уметь разрабатывать стратегии поведения в	конфликтов;	
	стрессовых ситуациях;	- особенностей конфликтной	
	- проявлять гражданско-патриотическую	личности;	
	позицию, демонстрировать осознанное	- нравственных принципов	
	поведение в сфере делового общения, опираясь	общения	
	на общечеловеческие ценности и нравственные		
	основы делового общения		

## 2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

## 2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем часов
Объем образовательной программы учебной дисциплины	32
в том числе:	
теоретическое обучение	4
практические занятия	4
самостоятельная работа	24
Промежуточная аттестация	зачет

## 2.2. Тематический план и содержание учебной дисциплины

Наименование разделов и	Содержание учебного материала, практические работы,	Объем	Формируемые
тем	самостоятельная работа обучающихся	в часах	компетенции
Введение в дисциплину	Содержание учебного материала		
	Психология общения как наука.		
	Понятие и сущность общения.		ОК01,ОК02,ОК03
	Общение как основа человеческого бытия и средство передачи	0,5	ОК06,ОК09
	накопленного опыта.		
	Роль общения в повседневной жизни и в профессиональной		
	деятельности.		
Тема 1.	Содержание учебного материала		
Теоретические основы	Классификация общения. Виды общения.		
психологии общения	Функции общения: коммуникативная, познавательная, информационная,	0,5	ОК01,ОК02,ОК03
	психологическая, креативная.	0,3	
	Структура общения как взаимосвязь перцептивной, коммуникативной и		
	интерактивной сторон		
	Самостоятельная работа	4	
Тема 2.	Содержание учебного материала	0,5	
Средства общения	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие:		
	Вербальные средства общения.		
	Средства общения. Речь и язык в общении. Диалогические и		ОК02,ОК03,ОК04
	монологические коммуникации.		
	Практическое занятие:		
	Невербальные средства общения.		
	Основные группы невербальных средств общения: кинесика, просодика,		
	такесика и проксемика. Классификация жестов. Роль невербальных	1	
	средств общения для эффективной коммуникации. Методы развития		
	коммуникативных способностей. Правила и техники слушания. Развитие		
	средств общения.		
	Самостоятельная работа	5	
Тема 3.	Содержание учебного материала	1	

Деловое общение	Нравственные основы общения. Понятия этика и мораль. Этические		
	принципы делового общения. Деловой этикет в профессиональной		
	деятельности. Средства делового общения. Деловое общение как процесс		ОК02,
	развития деловых контактов между людьми. Имидж как средство		ОК03,ОК04
	делового общения.		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие:		
	Деловая беседа. Деловые переговоры.		
	Формы делового общения. Фазы протекания деловой беседы. Анализ		
	деловой беседы. Общая модель. Требования деловой этики к проведению		
	деловых переговоров.	1	
	Практическое занятие: Культура делового спора. Дискуссия Полемика.		
	Общая модель деловых переговоров.		
	Практическое занятие: Искусство публичного выступления.		
	Самостоятельная работа «Средства делового общения»		
	Деловое общение как процесс развития деловых контактов между	5	
	людьми. Имидж как средство делового общения.		
Тема 4.	Содержание учебного материала	0,5	
Личность и	В том числе практических занятий		
индивидуальность	Практическое занятие:		
	Приемы развития памяти в внимания.		ОК02,ОК03,
	Психические познавательные процессы: память, внимание. Основные		OK04
	процессы и виды памяти. Способы развития памяти. Свойства и виды	1	OR04
	внимания. Приемы развития внимания.		
	Практическое занятие: Стресс. Управление эмоциями.		
	Эмоциональные состояния: аффект, собственно эмоции, чувства,		
	настроения, стресс. Сферы эмоциональных проявлений личности.		
	Практическое занятие: Типы темперамента и их психологическая		
	характеристика. Роль темперамента в деятельности человека.		
	Самостоятельная работа	5	
Тема 5.	Содержание учебного материала	1	ОК01,ОК02,ОК03
Личность и группа	Взаимодействие в группе. Виды социальных групп. Коллектив. Модели и		ОК04,ОК06

стадии развития коллектива		ОК09
В том числе практических занятий		
Практическое занятие: Конфликты. Пути преодоления конфликтных		
ситуаций. Психология конфликта и его функции. Виды конфликтов.		
Конструктивный и деструктивный конфликт. Причины возникновения	1	
конфликтных ситуаций. Схема развития конфликта. Основные черты		
конфликтной личности.		
Самостоятельная работа		
Ситуационные задачи: Лидерство в группе. Типы руководителей и стили	5	
руководства. Деловые качества современного руководителя.		
Промежуточная аттестация (зачет)		
Всего:	32	

### 3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

**3.1.** Для реализации программы учебной дисциплины предусмотрено специальное помещение: кабинет «Социально-экономических дисциплин», оснащенный оборудованием: посадочными местами по количеству студентов, рабочим место преподавателя, учебной доской; техническими средствами обучения: мультимедийным проектором, экраном и т.п.

#### 3.2. Информационное обеспечение реализации программы

Для реализации программы библиотечный фонд имеет печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы, используемые в образовательном процессе

- 1. Кибанов А.Я., Ворожейкин И.Е., Захаров Д.К., Коновалова В.Г. Конфликтология: Учебник/под ред. А.Я.Кибанова.-2-е изд., перераб. и доп.-М.:ИНФРА-М, 2005.— 302с.
- 2. Майерс Д. Социальная психология./перевод с англ.- СПб.: Питер, 1997.- 688 с.:ил.
- 3. Рамендик Д. М. Психология делового общения: учебник и практикум для СПО / Д. М. Рамендик. 2-е изд., испр. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 258 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-9916-7315-0.
  - 4. Пиз А. Язык телодвижений. М.: Эксмо-пресс, 2000. 267 с.
- 5. Психология и этика деловых отношений. Учебное пособие. / Л.Д. Столяренко. РнД: «Феникс», 2003.
- 6. Этика деловых отношений. Учебник. / А.Я. Кибанов, Д.К. Захаров, В.Г. Коновалова. М, 2007.

#### 3.2.3. Интернет-ресурсы

- 1. www.koob.ru
- 2. www.psyhology.ru
- 3. https://psichel.ru/psihologiya-obshheniya/ Сайт Максима Власова «Психология человека»
- 4. http://www.grandars.ru/college/psihologiya/konfliktologiya.html- Энциклопедия экономиста,раздел«Конфликтология»
- 5. http://www.grandars.ru/college/psihologiya/delovoe-obshchenie.html-Энциклопедия экономиста, раздел«Деловое общение»

## 4.КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Критерии оценки	Методы оценки
Перечень знаний, осваиваемых в	Характеристики	
рамках дисциплины	демонстрируемых	
	знаний, которые могут	
	быть проверены	
- сущность, цели и структуру общения;	- владение основными	Опрос (устный
средства общения;	понятиями психологии	или
- особенности и формы делового	общения;	письменный)
общения;	- владение методиками и	
- механизмы взаимопонимания в общении	техниками общения;	Свободный
техники и приемы общения;	- знание методик	опрос
- правила слушания и запоминания;	запоминания и слушания;	
- типологии темперамента, социальных	- знание обучающимися	Индивидуальные
характеров; типологию манипулятивных	основных способов	практические
типов характера;	разрешения конфликтных	задания
- особенности взаимодействия в рабочей	ситуаций;	
группе;	- знание особенностей	Участие в
- требования, предъявляемые к	взаимодействия в рабочей	творческих
публичному выступлению;	группе;	заданиях
- пути выхода из конфликтных ситуаций,	- владение искусством	
- черты конфликтной личности.	публичного выступления;	
этические нормы общения.	знание норм культуры	
	общения	
Перечень умений, осваин	ваемых в рамках дисциплин	Ы
- эффективно организовать	- демонстрирует владение	оценка решений
взаимодействие с партнером в	техниками и приемами	ситуативных
профессиональной деятельности;	эффективного общения;	задач;
- обобщать и анализировать информацию;	- умение анализировать	
- определять цели и пути их достижения;	данные;	решение
- применять техники и приемы	- демонстрирует владение	тестовых
эффективного общения в	приемами саморегуляции в	заданий;
профессиональной деятельности;	процессе межличностного	
- использовать приемы саморегуляции	общения;	выполнение
поведения в межличностном общении;	- демонстрирует	практических
- управлять эмоциональным состоянием;	возможность решения	работ;
- преодолевать конфликтные ситуации и	конфликтной ситуации;	
работать в коллективе;	- транслирует критерии	участие в
- создать имидж современного делового	создания имиджа делового	творческих
человека	человека	индивидуальных
		и групповых
		работах