

Министерство образования и молодежной политики Свердловской области

Частное профессиональное образовательное учреждение
«Нижнетагильский экономический колледж»

УТВЕРЖДАЮ:

Директор

ЧПОУ «Нижнетагильский
экономический колледж»

В. И. Маркова

» февраля 20 21 г.



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО

для специальности – **40.02.01 Право и организация социального обеспечения**

Нижний Тагил

2021

Программа учебной дисциплины разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта (далее – ФГОС) по специальности (специальностям) среднего профессионального образования (далее СПО) 40.02.01 **Право и организация социального обеспечения**.

Организация-разработчик:

ЧПОУ «Нижнетагильский экономический колледж»

Разработчики:

Дубовой П. В., преподаватель ЧПОУ «Нижнетагильский экономический колледж»

СОДЕРЖАНИЕ

1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	3
2. СТРУКТУРА И ПРИМЕРНОЕ СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	7
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ	22
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ.....	24

1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ «ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО»

1.1. Область применения программы:

Программа учебной дисциплины является частью основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС по специальности СПО 40.02.01 Право и организация социального обеспечения

Программа учебной дисциплины «Предпринимательское право» может быть использована в дополнительном профессиональном образовании и профессиональной подготовке работников в области документооборота.

1.2. Место дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы: вариативная часть циклов ОПОП.

1.3. Цель программы:

Целью курса является углублённое изучение гражданского права в аспекте его регулирующего воздействия на отношения, именуемые «предпринимательской деятельностью». Поскольку содержание предпринимательской деятельности прежде всего и главным образом составляют имущественные отношения юридически равных субъектов, т.е. то, что регулируется гражданским правом, в курсе изучается гражданско-правовое регулирование предпринимательской деятельности на базе Гражданского кодекса Российской Федерации и других актов гражданского права. Одной из целей курса служит критическая оценка «предпринимательского (хозяйственного) права» как некоей «комплексной отрасли права».

1.4. Задачи

Главными задачами курса являются формирование у студентов знаний о:

- понятии и признаках предпринимательской деятельности;
- предпринимательском праве как учебной дисциплине, изучающей гражданско-правовое регулирование предпринимательской деятельности;
- обычае делового оборота как источнике гражданско-правового регулирования предпринимательской деятельности;
- предпринимательской деятельности граждан, включая индивидуальных предпринимателей и глав крестьянских (фермерских) хозяйств, в том числе в плане эмансипации подростков, желающих заниматься предпринимательской деятельностью;

- несостоятельности (банкротстве) индивидуальных предпринимателей;
- юридических лицах – субъектах предпринимательской деятельности, включая проблемы несостоятельности (банкротства) коммерческих организаций;
- объектах гражданских прав, используемых исключительно в предпринимательской деятельности (предприятиях, фирменных наименованиях и т.п.);
- монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции как формах злоупотребления гражданскими правами только в предпринимательской деятельности;
- коммерческом представительстве;
- особенностях права частной собственности и других вещных прав субъектов предпринимательской деятельности;
- исключительных имущественных правах (интеллектуальной собственности) и ноу-хау, используемых в предпринимательской деятельности;
- солидарности обязательств и повышенной имущественной ответственности субъектов предпринимательской деятельности;
- договорных обязательствах, в которых участвуют только или преимущественно предприниматели, таких как поставка, контрактация, продажа или аренда предприятия, лизинг, строительный подряд, складское хранение, доверительное управление имуществом, факторинг, франчайзинга и простое товарищество.

1.5. Требования к результатам освоения дисциплины

В результате освоения дисциплины обучающийся **должен уметь:**

- применять на практике нормативные правовые акты при разрешении практических ситуаций;
- составлять договоры;
- оказывать правовую помощь субъектам предпринимательской деятельности;
- анализировать и решать юридические проблемы в сфере гражданских правоотношений в предпринимательской деятельности;
- логично и грамотно излагать и обосновывать свою точку зрения по тематике предпринимательской деятельности граждан, включая индивидуальных предпринимателей.

В результате освоения дисциплины обучающийся **должен знать:**

- понятия и признаки предпринимательской деятельности;

- обычай делового оборота как источник гражданско-правового регулирования предпринимательской деятельности;
- правовые основы несостоятельности (банкротства);
- объекты гражданских прав, используемых исключительно в предпринимательской деятельности (предприятиях, фирменных наименованиях и т.п.);
- особенности права частной собственности и других вещных прав субъектов предпринимательской деятельности;
- исключительные имущественные права (интеллектуальной собственности) и ноу-хау, используемых в предпринимательской деятельности;
- договорные обязательства, в которых участвуют только или преимущественно предприниматели, таких как поставка, контрактация, продажа или аренда предприятия, лизинг, строительный подряд, складское хранение, доверительное управление имуществом, факторинг, франчайзинга и простое товарищество.

1.6. Результаты освоения программы

Результатом освоения программы является овладение обучающимися профессиональными (ПК) и общими (ОК) компетенциями:

ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.

ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ОК 3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.

ОК 4. Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.

ОК 5. Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.

ОК 6. Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.

ОК 7. Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), результат выполнения заданий.

ОК 8. Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.

ОК 9. Ориентироваться в условиях постоянного изменения правовой базы.

ОК 10. Соблюдать основы здорового образа жизни, требования охраны труда.

ОК 11. Соблюдать деловой этикет, культуру и психологические основы общения, нормы и правила поведения.

ОК 12. Проявлять нетерпимость к коррупционному поведению.

СК 1. Уметь оказывать правовую помощь субъектам предпринимательской деятельности.

СК 2. Уметь логично и грамотно излагать и обосновывать свою точку зрения по тематике предпринимательской деятельности граждан, включая индивидуальных предпринимателей.

1.7. Рекомендуемое количество часов на освоение программы дисциплины:

максимальной учебной нагрузки обучающегося 142 часа.

2. СТРУКТУРА И ПРИМЕРНОЕ СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем часов для заочного обучения
Максимальная учебная нагрузка (всего)	142
Обязательная аудиторная учебная нагрузка (всего)	16
в том числе:	
практические занятия	8
Самостоятельная работа обучающегося (всего)	126
Итоговая аттестация	Зачет

2.2. Примерный тематический план и содержание учебной дисциплины «Предпринимательское право»

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практические работы, самостоятельная работа обучающихся	Объем часов для заочного обучения	Уровень освоения
1	2	3	4
Раздел 1		2	
Тема 1. Введение. Предпринимательское право как учебная дисциплина, изучающая гражданско-правовое регулирование предпринимательской деятельности.	Содержание учебного материала Понятие и признаки предпринимательской деятельности как элемента предмета гражданского права. Понятие и виды предпринимательских рисков. Различия между предпринимательской деятельностью предпринимателей. Отсутствие объективных предпосылок для обособления предпринимательского права как самостоятельной отрасли права. Критика концепции предпринимательского права как «комплексной отрасли права».		1
Тема 2. Обычай делового оборота как источник гражданско-правового регулирования предпринимательской деятельности.	Содержание учебного материала Понятие, история развития и усиление роли обычая делового оборота как источника правового регулирования предпринимательской деятельности в условиях конкуренции. Виды обычаев делового оборота.		1-2

<p>Тема 3. Предпринимательская деятельность гражданина.</p>	<p>Содержание учебного материала</p> <p>Государственная регистрация в качестве индивидуального предпринимателя как условие занятия гражданином предпринимательской деятельностью без образования юридического лица. Понятие гражданина – коммерсанта по зарубежному торговому праву. Правовое регулирование государственной регистрации лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью. Регистрационный сбор с физического лица за государственную регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя.</p> <p>Эмансипация несовершеннолетнего гражданина в целях занятия предпринимательской деятельностью.</p> <p>Признание предпринимателем главы крестьянского (фермерского) хозяйства, осуществляющего деятельность без образования юридического лица.</p> <p>Применение к предпринимательской деятельности граждан, осуществляемой без образования юридического лица, правил Гражданского Кодекса РФ, регулирующих деятельность юридических лиц, являющихся коммерческими организациями.</p> <p>Последствия заключения гражданином, осуществляющим предпринимательскую деятельность без образования юридического лица и без государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, сделок, связанных с его фактической предпринимательской деятельностью. Применение судом к таким сделкам правил ГК об обязательствах, связанных с осуществлением предпринимательской деятельности.</p> <p>Особенности гражданско-правового статуса физического лица, занимающегося предпринимательской деятельностью без образования юридического лица, в качестве субъекта малого предпринимательства.</p>		2
---	---	--	---

Тема 4. Несостоятельность (банкротство) индивидуального предпринимателя	Содержание учебного материала		2
	Основания и порядок признания судом индивидуального предпринимателя банкротом. Законодательство о несостоятельности (банкротстве) индивидуального предпринимателя. Заявление о признании индивидуального предпринимателя банкротом.		
	Последствия признания индивидуального предпринимателя банкротом. Очередность удовлетворения требований кредиторов индивидуального предпринимателя, признанного банкротом. Прекращение действия регистрации в качестве индивидуального предпринимателя и лицензий на занятие деятельностью. Ограничения в праве на регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя.		
	Право кредиторов признанного банкротом индивидуального предпринимателя по обязательствам, не связанным с осуществлением им предпринимательской деятельности, на предъявление своих требований.		
	Основания признания банкротом крестьянского (фермерского) хозяйства. Особенности порядка признания банкротом индивидуального предпринимателя – главы крестьянского (фермерского) хозяйства. Особенности внешнего управления крестьянским (фермерским) хозяйством. Внешний управляющий. Конкурсная масса, порядок продажи имущества и последствия признания банкротом крестьянского (фермерского) хозяйства.		
	Практическое занятие № 1	2	
Практическое занятие № 2			
Практическое занятие № 3			
Практическое занятие № 4			
Самостоятельная работа обучающихся	38		
Раздел 2		1	

<p>Тема 5. Юридические лица как субъекты предпринимательской деятельности.</p>	<p>Содержание учебного материала Виды коммерческих организаций – юридических лиц как субъектов предпринимательской деятельности: хозяйственные товарищества и общества; производственные кооперативы (артели); государственные и муниципальные унитарные предприятия; дочерние и зависимые хозяйственные общества. Условия осуществления предпринимательской деятельности некоммерческими организациями или объединением коммерческих организаций (ассоциацией либо союзом). Особенности правового статуса (юридической личности) коммерческих организаций – юридических лиц – их создания (в том числе государственной регистрации), режима их обособленного имущества, выступления в обороте и суде от своего имени, имущественной ответственности, а также их права собственности, лицензирования деятельности, регистрации и ликвидации. Статус коллективных коммерсантов по торговому праву зарубежных стран. Признаки, виды и особенности гражданско-правового статуса коммерческих организаций – юридических лиц как субъектов малого предпринимательства.</p>		1-2
<p>Тема 6. Несостоятельность (банкротство) коммерческих организаций – юридических лиц</p>	<p>Содержание учебного материала Виды коммерческих организаций – юридических лиц, ликвидируемых в режиме несостоятельности (банкротства). Законодательство о несостоятельности (банкротстве) юридических лиц. Признаки банкротства юридического лица. Разбирательство дел о банкротстве в арбитражном суде. Конкурсное производство. Очередность удовлетворения требований кредиторов. Особенности банкротства кредитных организаций, страховых организаций, профессиональных участников рынка ценных бумаг и субъектов естественных монополий топливно-энергетического комплекса. Ускоренный порядок применения процедур банкротства.</p>		1-3
	<p>Практическое занятие № 5</p>	2	
	<p>Практическое занятие № 6</p>		
	<p>Самостоятельная работа обучающихся</p>	35	
<p>Раздел 3</p>		2	

<p>Тема 7. Объекты гражданских прав, используемые исключительно в предпринимательской деятельности.</p>	<p>Содержание учебного материала Предприятие как объект прав, используемый для осуществления предпринимательской деятельности. Предприятие как недвижимость. Состав предприятия как имущественного комплекса, включающего недвижимое и движимое имущество, предназначенное в совокупности для осуществления предпринимательской деятельности. Фирменное наименование как объект исключительных прав юридического лица, являющегося коммерческой организацией. Наименование места происхождения товара как объект, используемый в предпринимательской деятельности физических и юридических лиц.</p>		2
<p>Тема 8. Особенности возникновения, осуществления и защиты гражданских прав субъектов предпринимательской деятельности.</p>	<p>Содержание учебного материала Признаки и порядок совершения крупных сделок коммерческих организаций. Особенности государственной регистрации сделок с предприятиями как имущественными комплексами, используемыми исключительно в предпринимательской деятельности. Понятие конкуренции как состязательности субъектов, осуществляющих предпринимательскую деятельность. Понятие и формы проявления монополистической деятельности (ограничения конкуренции) и недобросовестной конкуренции как способов злоупотребления гражданским правом исключительно при осуществлении предпринимательской деятельности. Понятие и виды аффилированных лиц. Антимонопольные органы. Правовой статус Министерства РФ по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства (МАП России) и его территориальных управлений. Санкции, применяемые антимонопольными органами к субъектам предпринимательской деятельности, злоупотребляющих своими гражданскими правами.</p>		2
<p>Тема 9. Коммерческое представительство.</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие коммерческого представительства, используемого только в предпринимательской деятельности. Его отличие от различных форм общегражданского представительства. Права и обязанности коммерческого представителя. Одновременное представительство разных сторон в сделке, совершаемой в сфере предпринимательской деятельности. Особенности коммерческого представительства в отдельных сферах предпринимательской деятельности.</p>		2

<p>Тема 10. Особенности права частной собственности и других вещных прав субъектов предпринимательской деятельности.</p>	<p>Содержание учебного материала Критерии видов, количества и стоимости имущества, находящегося в собственности (ином вещном праве) субъектов предпринимательской деятельности (цели деятельности, общая правоспособность, обороноспособность вещей, соответствие основным началам гражданского законодательства). Особенности приобретения в собственность имущества, используемого для осуществления предпринимательской деятельности (приватизация, покупка) Особенности приобретения в иное вещное право имущества, используемого для осуществления предпринимательской деятельности (закрепление части государственного или муниципального имущества, залог и т.п.). Порядок формирования и режим отдельных видов имущества, принадлежащих субъектам предпринимательской деятельности на праве собственности (ином вещном праве).</p>		2-3
<p>Тема 11. Исключительные имущественные права (интеллектуальная собственность) и ноу-хау, используемые в предпринимательской деятельности.</p>	<p>Содержание учебного материала Содержание исключительных прав и гражданско-правовой режим ноу-хау. Предпосылки, состояние и возможности использования интеллектуальной собственности и ноу-хау в предпринимательской деятельности. Возникновение исключительных прав на объекты, используемые только в предпринимательской деятельности (фирменное наименование и т.п.). Гражданские правоотношения по приобретению исключительных прав и ноу-хау для использования в предпринимательской деятельности. Первоначальные и производные способы приобретения исключительных прав. Передача (внесение) исключительных прав в уставный (складочный) капитал хозяйственного товарищества (общества) или в общее имущество товарищей для использования в предпринимательской деятельности. Исключительные права и приватизация государственного и муниципального имущества. Первоначальные и производные формы приобретения (присвоения) ноу-хау в целях использования в предпринимательской деятельности.</p>		2

<p>Тема 12. Солидарность обязательств субъектов предпринимательской деятельности.</p>	<p>Содержание учебного материала Общие основания возникновения солидарных обязательств. Солидарная обязанность должников. Солидарные требования кредиторов. Солидарность обязанностей (ответственности) нескольких должников и требований нескольких кредиторов по обязательству, связанному с предпринимательской деятельностью. Возражения против требований кредитора при солидарной обязанности. Исполнение солидарной обязанности одним из должников. Исполнение обязательства внесением долга в депозит нотариуса или суда. Встречное исполнение обязательств</p>		2
<p>Тема 13. Основания ответственности за нарушение обязательства при осуществлении предпринимательской деятельности.</p>	<p>Содержание учебного материала Общие основания ответственности по обязательству: наличие фактов нарушения договорного обязательства, причинения внедоговорного вреда или неосновательного обогащения; причинно-следственная связь; противоправность поведения нарушителя (причинителя, приобретателя). Ответственность независимо от вины лица, не исполнившего или ненадлежащим образом исполнившего обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности. Понятие непреодолимой силы. Негативные обстоятельства, не относимые законом к непреодолимой силе.</p>		2-3
<p>Раздел 4</p>	<p>Практическое занятие № 7</p>	2	
	<p>Практическое занятие № 8</p>		
	<p>Практическое занятие № 9</p>		
	<p>Практическое занятие № 10</p>		
	<p>Практическое занятие № 11</p>		
	<p>Самостоятельная работа обучающихся</p>	26	
		3	

<p>Тема 14. Договор поставки</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие договора поставки. Использование поставляемых товаров только в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним потреблением. Заключение договора поставки. Существенные условия договора поставки. Определение количества, ассортимента, качества, комплектности и других требований к поставляемым товарам. Тара и упаковка. Периоды поставки товаров. Права и обязанности поставщика и покупателя по договору поставки. Исполнение обязательств по договору поставки. Порядок поставки и доставка товаров. Сдача-приемка товаров по количеству и качеству. Ответственное хранение и выборка товаров. Восполнение недопоставки товаров. Расчеты за поставляемые товары. Последствия поставки товаров ненадлежащего качества и некомплектных товаров. Права покупателя в случае недопоставки товаров, невыполнения требований об устранении недостатков товаров или их доукомплектовании (право на «конкретные убытки») Односторонний отказ от исполнения договора поставки. Исчисление убытков при расторжении договора. Ответственность сторон за нарушение обязательств по договору поставки (формы и основания).</p>		2-3
<p>Тема 15. Поставка товаров для государственных нужд.</p>	<p>Содержание учебного материала Законодательство и другие правовые акты, регулирующие отношения по поставкам товаров для государственных нужд. Государственный контракт на поставку товаров для государственных нужд: понятие, основания и порядок заключения. Заключение договора поставки товаров для государственных нужд. Размещение заказа по конкурсу. Отказ покупателя от заключения договора поставки. Исполнение государственного контракта. Оплата товара по договору поставки для государственных нужд. Признание государственного заказчика поручителем по закону по обязательству оплаты покупателем поставленных товаров. Возмещение убытков, причиненных в связи с выполнением или расторжением государственного контракта. Отказ государственного заказчика от товаров, поставленных по государственному контракту.</p>		2

<p>Тема 16. Договор контракта-ции</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие, стороны и предмет договора контрактации. Законодательство и другие правовые акты, регулирующие отношения по договору контрактации. Обязанности заготовителя и производителя сельскохозяйственной продукции по договору контрактации. Ответственность производителя сельскохозяйственной продукции.</p>		2-3
<p>Тема 17. Договор продажи предприятия.</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие и предмет договора продажи предприятия. Переход к покупателю средств индивидуализации продавца и его товаров, работ или услуг. Форма и государственная регистрация договора продажи предприятия. Права кредиторов при продаже предприятия. Передача предприятия. Переход права собственности на предприятие. Последствия передачи и принятия предприятия с недостатками. Применение к договору продажи предприятия правил о последствиях недействительности сделок и об изменении или о расторжении договора. Продажа предприятия (бизнеса) должника при его несостоятельности (банкротстве).</p>		2-3
<p>Тема 18. Договор аренды пред-приятия</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие, предмет и другие существенные условия договора аренды предприятия. Права кредиторов при аренде предприятия. Форма и государственная регистрация договора аренды пред-приятия. Передача арендованного предприятия. Права и обязанности сторон по договору. Пользование имуществом арендованного предприя-тия. Обязанности арендатора по содержанию предприятия и оплате расходов на его эксплуата-цию. Внесение арендатором улучшений в арендованное предприятие. Возврат арендованного предприятия. Ответственность сторон за нарушение обязательств по договору аренды предприятия. приме-нение к договору аренды предприятия правил о последствиях недействительности сделок, об изменении и о расторжении договора.</p>		2-3

<p>Тема 19. Договор лизинга.</p>	<p>Содержание учебного материала</p> <p>Значение и сфера применения договора лизинга. Понятие лизинга, договора лизинга и лизинговой сделки. Предмет лизинга. Субъекты лизинга. Лизинговые компании (фирмы) и их ассоциации. Законодательство и другие правовые акты, регулирующие лизинговую деятельность. Экономические основы лизинга и государственная поддержка лизинговой деятельности.</p> <p>Формы, типы и виды лизинга. Внутренний и международный лизинг как формы лизинга. Типы лизинга: долгосрочный, среднесрочный, краткосрочный. Виды лизинга: финансовый, возвратный, оперативный. Состав лизинговой сделки. Сублизинг.</p> <p>Права и обязанности участников договора лизинга. Порядок использования предмета лизинга в качестве залога. Форма и содержание договора лизинга. Предоставление во временное владение и в пользование предмета договора лизинга, его обслуживание и возврат. Порядок регистрации недвижимого имущества – предмета договора лизинга. Переуступка прав и обязательств участниками договора лизинга третьим лицам. Переход права собственности на предмет лизинга. Страхование предмета лизинга. Порядок разрешения споров.</p> <p>Договор финансовой аренды (договор финансового лизинга). Предмет договора. Уведомление продавца о сдаче имущества в аренду. Передача арендатору предмета договора финансовой аренды. Переход к арендатору риска случайной гибели или случайной порчи имущества. Ответственность продавца.</p>		<p>2-3</p>
--	--	--	------------

<p>Тема 20. Договор строительного подряда.</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие, предмет и виды договора строительного подряда. Существенные условия договора строительного подряда. Государственное регулирование инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений. Законодательство и другие правовые акты о договоре строительного подряда. Заключение договора строительного подряда. Структура договорных связей по строительному подряду. Система генерального подряда. Методические (рекомендательные) акты по заключению договора. Существенные условия договора строительного подряда. Техническая документация и смета. Права и обязанности сторон по договору строительного подряда. Предоставление земельного участка для строительства. Обеспечение строительства энергоснабжением, водо- и паропроводом, материалами и оборудованием. Страхование объекта строительства. Контроль и надзор заказчика за выполнением работ. Охрана окружающей среды. Сотрудничество сторон в договоре строительного подряда. Сдача и приемка работ. Оплата работ. Последствия консервации строительства. Ответственность подрядчика за качество работ. Изменение и расторжение договора строительного подряда. Ответственность сторон за другие нарушения обязательств по договору строительного подряда.</p>		2-3
<p>Тема 21. Договор подряда на выполнение проектных и изыскательских работ</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие, стороны, предмет и другие существенные условия договора подряда на выполнение проектных и изыскательских работ. Права и обязанности подрядчика (проектировщика, изыскателя) и заказчика. Исходные данные для выполнения проектных и изыскательских работ. Исполнение договора. Приемка результатов работ. Изменение и расторжение договора. Ответственность сторон за нарушение обязательств по договору на выполнение проектных и изыскательских работ.</p>		2-3

<p>Тема 22. Подрядные работы для государственных нужд.</p>	<p>Содержание учебного материала Виды подрядных работ, осуществляемых на основе государственного контракта на выполнение подрядных работ для государственных нужд. Понятие, предмет и стороны государственного контракта. Основания заключения и условия государственного контракта. Заключение государственного контракта по результатам конкурса (тендера). Изменение государственного контракта.</p>		2-3
<p>Тема 23. Договор складского хранения.</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие, стороны и предмет договора складского хранения (с участием товарных складов, не являющихся складами общего пользования). Заключение договора. Принятие товара на хранение. Складские документы. Реквизиты и правовой режим двойного складского свидетельства, складского свидетельства, залогового свидетельства (варранта) и простого складского свидетельства. Передача складского и залогового свидетельства по передаточным надписям. Права и обязанности сторон по договору складского хранения. Проверка товаров при их приеме товарным складом и во время хранения. Изменение условий хранения и состояния товаров. Проверка количества и состояния товара при возвращении его товаровладельцу. Права держателей складского и залогового свидетельства. Выдача товара по двойному складскому свидетельству. Хранение вещей с правом распоряжения ими.</p>		2-3
<p>Тема 24. Договор доверительного управления имуществом.</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие, стороны и предмет договора доверительного управления имуществом. Траст (доверительная собственность) за рубежом и в России. Основания возникновения договорных отношений по доверительному управлению имуществом. Доверительное управление в предпринимательской деятельности. Статус доверительного управляющего как субъекта предпринимательской деятельности. Учредитель управления. Выгодоприобретатель. Объект доверительного управления. Существенные условия и форма договора доверительного управления. Обособление имущества, находящегося в доверительном управлении. Передача в доверительное управление имущества, обремененного залогом. Права, обязанности и ответственность доверительного управляющего. Вознаграждение доверительному управляющему. Прекращение договора доверительного управления имуществом в предпринимательской деятельности.</p>		2-3

<p>Тема 25. Договор финансирования под уступку денежного требования (договор факторинга).</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие и стороны договора факторинга. Финансовый агент. Клиент. Должник. Факторинг как форма скупки дебиторской задолженности клиента и как способ обеспечения исполнения обязательства клиента перед финансовым агентом. Предмет договора факторинга. Российские и международные правовые акты о факторинге. Договор факторинга как кредитно-финансовая сделка в предпринимательской деятельности и как вид цессии. Особенности факторинга в сравнении с классической цессией (по предмету, ответственности клиента перед финансовым агентом и т.п.). Оборотный факторинг. Письменное уведомление должника об уступке денежного требования. Права финансового агента на суммы, полученные от должника. Встречные требования должника. Возврат должнику сумм, полученных финансовым агентом.</p>		2-3
<p>Тема 26. Обязательства и другие гражданско-правовые формы коммерческого использования интеллектуальной собственности и ноу-хау.</p>	<p>Содержание учебного материала Понятие коммерческого использования интеллектуальной собственности (исключительных прав) и необщедоступной (конфиденциальной) информации (ноу-хау). Первоначальные и производные способы приобретения (присвоения) исключительных прав и ноу-хау в предпринимательской деятельности. Уступка, предоставление и переход исключительных прав. Передача (внесение) исключительных прав и ноу-хау в уставный (складочный) капитал хозяйственного товарищества (общества) или в общее имущество товарищей по договору простого товарищества (договору о совместной деятельности). Обязательственно-правовые формы использования исключительных прав и ноу-хау в предпринимательской деятельности. Правовая природа, предмет и классификация договоров об использовании исключительных прав и ноу-хау. Авторские договоры и договоры о передаче смежных прав. Патентно-лицензионные договоры о передаче исключительных прав на объекты промышленной собственности. Договоры на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ (НИР и ОКР), на передачу научно-технической продукции и ноу-хау. Передача исключительных прав по договору коммерческой концессии (договору франчайзинга) и договору продажи (аренды) предприятия.</p>		3
	<p>Практическое занятие № 12</p>	2	
	<p>Практическое занятие № 13</p>		
	<p>Практическое занятие № 14</p>		

	Самостоятельная работа обучающихся	27	
Всего:		142	

Для характеристики уровня освоения учебного материала используются следующие обозначения:

1. – ознакомительный (узнавание ранее изученных объектов, свойств);
2. – репродуктивный (выполнение деятельности по образцу, инструкции или под руководством)
3. – продуктивный (планирование и самостоятельное выполнение деятельности, решение проблемных задач)

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению

Реализация программы дисциплины требует наличия учебного кабинета дисциплин права.

Оборудование учебного кабинета:

- посадочные места по количеству обучающихся;
- рабочее место преподавателя;
- комплект учебно-методических материалов «Предпринимательское право».

Технические средства обучения:

- компьютер с программным обеспечением;
- экран и мультимедиапроектор.

3.2. Информационное обеспечение обучения

Перечень рекомендуемых учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

Основная литература:

1. Иванова, Е. В. Предпринимательское право: учебник для СПО / Е. В. Иванова. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — 269 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-9916-6496-7.

Словари и справочники:

1. Справочник экономиста предприятия: справочник / под ред. доц. Н.Б. Акуленко, С.Н. Кукушкина, доц. А.И. Кучеренко. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 424 с.
2. Нариньяни А. Популярный юридический справочник / А. Нариньяни, А. Довлатова. – М.: Энтраст Трединг, 2015. – 288 с.
3. Набоков В.И. Менеджмент: словарь-справочник. – Екатеринбург: Губернский издательский дом «Ведомости», 2001. – 227 с.
4. Налоги. Словарь-справочник. – М.: ИНФРА-М, 2000. – 240 с.
5. Борисов А. Б. Большой экономический словарь. – М.: Книжный мир, 1999. – 895 с.
6. Справочник директора предприятия / Под ред. М.Г. Лапусты. Изд. 2-е, испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 1998. – 784 с.

Дополнительная литература:

1. Дойников И. В. Предпринимательское право. – М.: «Издательство Приор», 2000.
2. Долинская В.В. Предпринимательское право. Учебник. – М: Академия, 2004.
3. Крутик А.Б. Основы предпринимательской деятельности (3-е изд., стер.) учеб. пособие. – М.: Академия, 2010. - 320 с.

4. Предпринимательское право. 5-е изд., перераб. и доп. Учебник. Гриф МО РФ. Гриф МВД РФ. Гриф УМЦ "Профессиональный учебник". (Серия "Dura lex, sed lex"). Под ред. Н.М. Коршунова, Н.Д. Эриашвили. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. - 719 с.
5. Предпринимательское право. Учебник для вузов. Под ред. Н. М. Коршунова, Н. Д. Эриашвили. – М.: Юнити-Дана, Закон и право, 2000.

Справочная система:

1. Гарант
2. Консультант-плюс

Пакеты прикладных профессиональных программ:

1. <http://www.consultant.ru> – Справочная правовая система «Консультант Плюс» / правовые ресурсы; обзор изменений законодательства; актуализированная справочная информация.
2. <http://www.garant.ru> – Справочная правовая система «Гарант» / правовые ресурсы; экспертные обзоры и оценка; правовой консалтинг.

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Контроль и оценка результатов освоения дисциплины осуществляется преподавателем в процессе проведения практических занятий, устного опроса, а также тестирования.

Результаты обучения (освоенные умения, усвоенные знания)	Формы и методы контроля и оценки результатов обучения
Умения:	
<ul style="list-style-type: none"> – применять на практике нормативные правовые акты при разрешении практических ситуаций; – составлять договоры; – оказывать правовую помощь субъектам предпринимательской деятельности; – анализировать и решать юридические проблемы в сфере гражданских правоотношений в предпринимательской деятельности; – логично и грамотно излагать и обосновывать свою точку зрения по тематике предпринимательской деятельности граждан, включая индивидуальных предпринимателей. 	Текущий контроль: практическая работа.
Знания:	
– понятия и признаки предпринимательской деятельности;	Текущий контроль: практическая работа, тестирование Итоговый контроль: зачет
– обычаи делового оборота как источник гражданско-правового регулирования предпринимательской деятельности;	Текущий контроль: практическая работа, тестирование Итоговый контроль: зачет
– правовые основы несостоятельности (банкротства);	Текущий контроль: практическая работа, тестирование Итоговый контроль: зачет
– объекты гражданских прав, используемых исключительно в предпринимательской деятельности (предприятиях, фирменных наименованиях и т.п.);	Текущий контроль: практическая работа Итоговый контроль: зачет
– особенности права частной собственности и других вещных прав субъектов предпринимательской деятельности;	Текущий контроль: практическая работа Итоговый контроль: зачет
– исключительные имущественные права (интеллектуальной собственности) и ноу-хау, используемых в предпринимательской деятельности;	Текущий контроль: практическая работа, тестирование Итоговый контроль: зачет

<ul style="list-style-type: none">– договорные обязательства, в которых– участвуют только или преимущественно предприниматели, таких как поставка, контрактация, продажа или аренда предприятия, лизинг, строительный подряд, складское хранение, доверительное управление имуществом, факторинг, франчайзинг и простое товарищество.	<p>Текущий контроль: практическая работа, устный опрос</p> <p>Итоговый контроль: зачет</p>
--	--